



CHEF DE PROJET ET TECHNICO-COMMERCIAL EN CYBERSECURITÉ (H/F)

LIEU : PARIS

CATÉGORIE : CADRE

NATURE DU CONTRAT : CDI

TEMPS DE TRAVAIL : 35H

RÉMUNÉRATION : 40K-55K À NÉGOCIER

SOCIÉTÉ

Cogiceo est une société indépendante, spécialisée dans l'audit technique en sécurité informatique. Fondée en 2012 par deux consultants seniors issus de grandes entreprises françaises, son cœur de métier repose sur l'expertise technique dans le domaine de la sécurité des systèmes d'information et en particulier dans les tests d'intrusion qui représentent 80 % de son chiffre d'affaires.

MISSIONS

Ce poste est divisé en 2 missions distinctes :

- ◉ En tant que chef de projet, vous assurez la gestion d'un ou plusieurs projets, et notamment :
 - Définition, coordination et suivi technique et organisationnel de la mise en œuvre de projets pour nos clients ou en interne
 - Suivi du triptyque Qualité-Coûts-Délais et gestion des risques
 - Management d'une équipe projet (profils : ingénieurs expérimentés et débutants)
 - Gestion de l'interface client tout au long du projet (communication, animation de réunions d'avancement...) et de sa satisfaction
 - Selon profil : participation à la production de certains projets d'audit en cybersécurité
- ◉ En tant que technico-commercial, vous assurez la réception des besoins de nos clients :
 - Qualifications et réceptions des besoins techniques en binôme avec notre business développeur
 - Rédaction de propositions commerciales
 - Cadrage des besoins lors de réunions
 - Présentation technique d'offre (tests d'intrusion, audits, outils SAAS)

PROFIL RECHERCHÉ

De formation supérieure Bac+2 à Bac+5 vous justifiez d'un profil expérimenté en sécurité informatique (réseau, système, développement, applications, etc.). Vous êtes passionné par la sécurité offensive. Doté d'une grande capacité d'écoute, d'adaptation et de réactivité, vous êtes à l'aise dans un environnement stimulant et exigeant. Votre aptitude à prendre des décisions et gérer des priorités font de vous un chef de projet et un technico-commercial proactif et force de proposition. Soucieux de la satisfaction cliente, vous savez entretenir une relation de confiance avec tous vos interlocuteurs en tenant compte des impératifs de délais. Outre ces qualités, vous maîtrisez la rédaction de documents et livrables en français comme en anglais.

Vous pourrez être amené à vous déplacer ponctuellement dans la France entière, voire à l'international.

Pour postuler, envoyez votre CV à cv@cogiceo.com